

PRACTITIONER'S FIELD GUIDE
for
MARINE CONSERVATION AGREEMENTS

Final V. 1 May 2009

Fase 1: Análisis de factibilidad

Fase 2: Involucramiento de actores

Fase 3: Diseño del acuerdo

Fase 4: Implementación

The Nature
Conservancy 
Protecting nature. Preserving life.


CONSERVATION
INTERNATIONAL

www.mcatoolkit.org

PRACTITIONER'S FIELD GUIDE
for
MARINE CONSERVATION AGREEMENTS

Final V. 1 May 2009

Fase 1: Análisis de factibilidad

- | | |
|---------------------------------|--------------------|
| 1. Objetos/servicios | 5. Leyes/Políticas |
| 2. Amenazas | 6. Implementadores |
| 3. Estrategias | 7. Actores clave |
| 4. Propietarios de los derechos | 8. Financiamiento |
| | 9. Reportes |

Fase 2: Involucramiento de actores

1. Selección del equipo
2. Establecimiento del plan
3. Intercambio de ideas
4. Verificación del plan

Fase 3: Diseño del acuerdo

Fase 4: Implementación

The Nature Conservancy
Protecting nature. Preserving life.


CONSERVATION
INTERNATIONAL

www.mcatoolkit.org

Objetivos del involucramiento de actores

- 1) Identificar, entender y comprometer a los actores**
- 2) Determinar si posible seguir adelante y cómo**

Mayores resultados:

- 1) Relación con los actores**
- 2) Acuerdos**

Acción

1. Seleccionar equipo



**Pequeño
Consistente
Relaciones
Expertos**

Pregunta Principal

¿Quién necesita estar en el equipo?



**Lider del proyecto
Especialista en divulgación
Especialista en el área de estudio
Miembro de la comunidad o grupo
Científicos
Abogados
Economistas/Encargados
Negociadores
Otros?**

Resultados

Equipo establecido



**1. Todos los miembros y su líder deben comprometerse a desempeñar sus papeles y apoyar las metas del proyecto.
2. Se recomienda tener un documento rector del equipo donde se describan los papeles y expectativas**

Acción

2. Desarrollar plan



Corto
**Objetos/Amenazas/
Estrategias**
Actores clave
Calendario
Comunicaciones
Necesidades

Pregunta Principal

¿Quiénes son las partes interesadas y cuál es la mejor manera de comprometerlos?



Negocios
Comunidades
Donantes
Gobiernos
Grupos indígenas
ONG
Personas físicas
Organizaciones religiosas
Grupos de usuarios

Resultados

**Calendario para el
compromiso**



**1. Plan informal con
un calendario para
la asignación de
actividades y
metas**

Acción

3. Compromiso



Iterativo
Entender
Explicar
Acordar
Circunscripciones
Partes legítimas

Preguntas

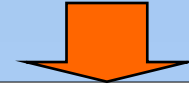
**¿Cuáles son sus
problemas y opciones?**



Conservación
Economía
Pesquerías
Salud
Usos múltiples
Navegación
Posesión
Recreación
Religioso
Social/Cultural

Resultados

Juntas realizadas



1. Ideas expresadas
2. Equipo abierto a aportes
**3. Actores receptivos al
compromiso e
interesados en el
proyecto**

Evaluación inicial

- Pequeñas reuniones
- Sólo compañeros o colegas cercanos



Compromiso pleno

- Reuniones pequeñas, medianas y grandes
- Todos los interesados



Acción

4. Verificar

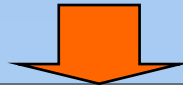


**Borrador del
proyecto**

Circular documento

Preguntas

**¿Todos entendemos y
estamos de acuerdo?**



**Los actores clave se
conocen entre ellos**

**Los actores entienden el
concepto de ACM**

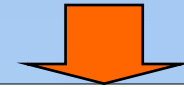
**Los actores entienden
cómo pueden
beneficiarse**

**Los actores no son
defensivos**

**Los actores entienden el
proceso**

Resultado

Documento escrito



**1. Las partes acuerdan
trabajar juntas**

**2. Metas de
conservación,
amenazas, acciones y
conflictos entre
actores**

**3. Estimación refinada de
los costos del
proyecto y un plan
para asegurar
financiamiento
necesario**

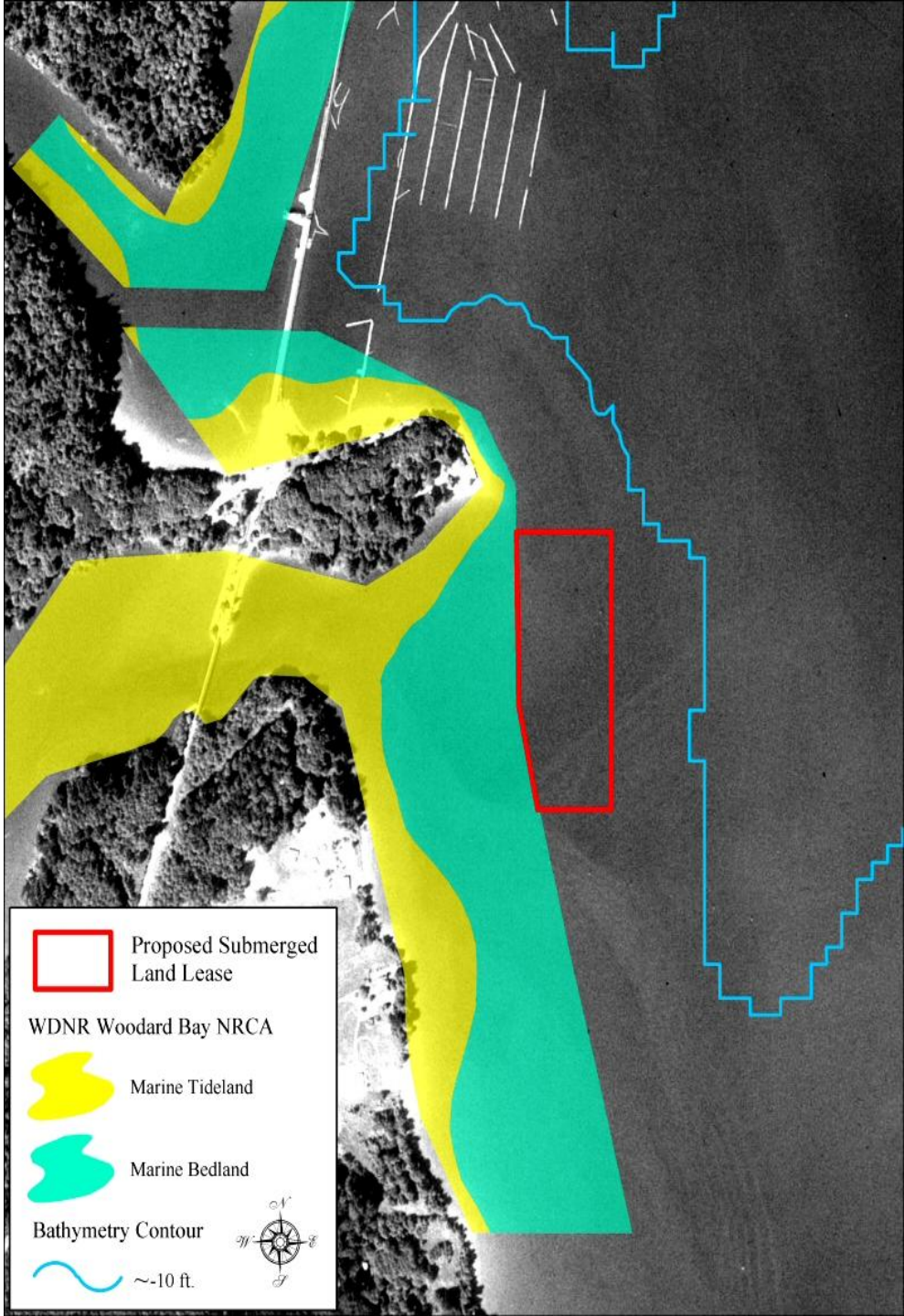
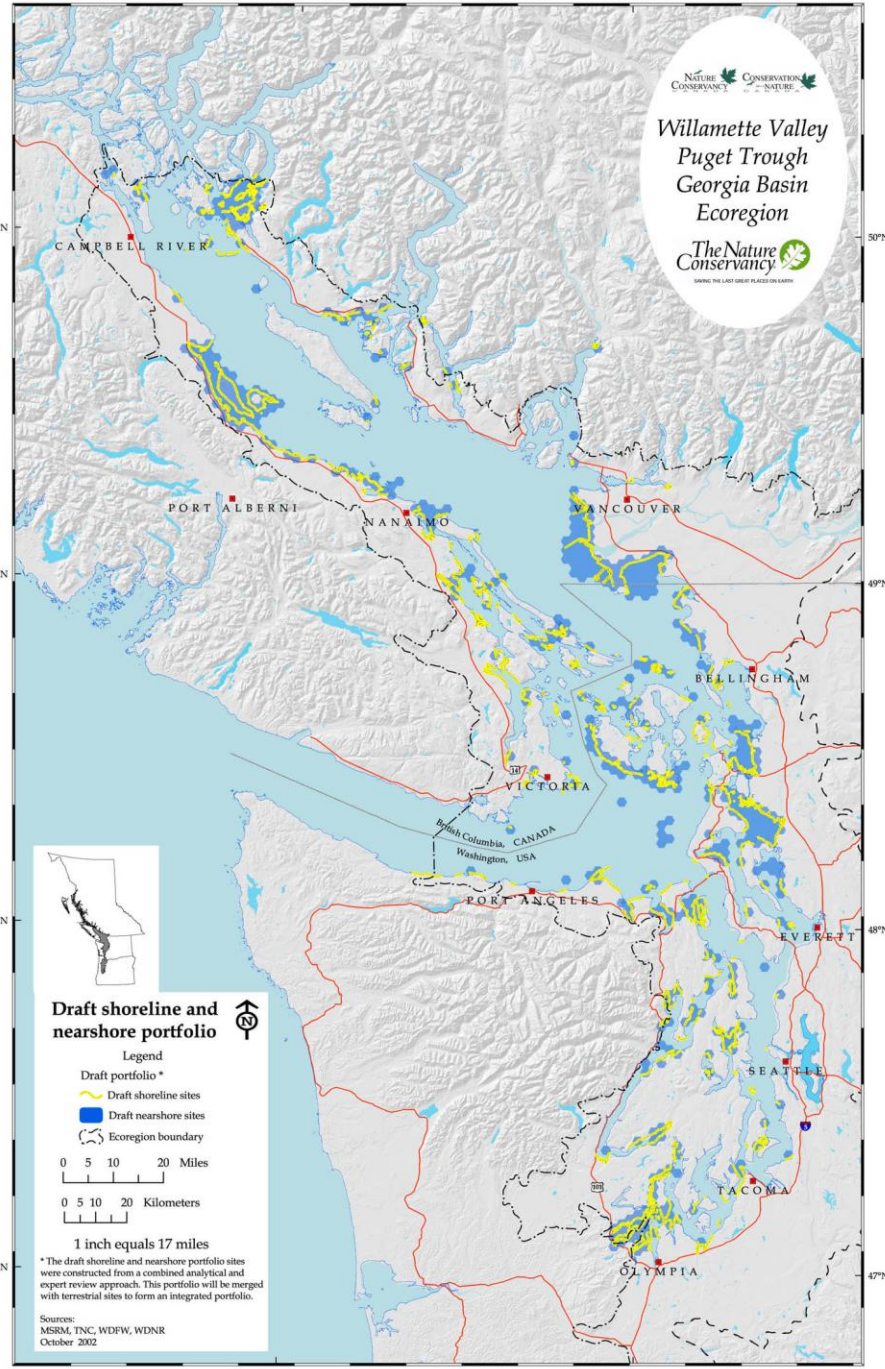
Primer contrato de arrendamiento en el Estado de Washington, U.S.A.

124°30'W 123°W

NATURE CONSERVANCY CONSERVATION OF NATURE

**Willamette Valley
Puget Trough
Georgia Basin
Ecoregion**

The Nature Conservancy
SHARING THE LANDS GREAT BY PLACING THEM EARLY



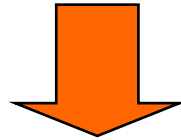
Respondiendo Preguntas Clave

¿Quién estaba en el equipo?



Líder del Proyecto, TNC
Experto en moluscos, TNC
Experto en capacitación, WSU

¿Quiénes eran actores clave?



Propietarios cercanos
Depto. de Ecología
Depto. de Pesca y Vida Silvestre
Depto. Recursos Naturales
People for Puget Sound
Compañías de Moluscos
The Nature Conservancy
Comunidades indígenas
Univ. de Washington

¿Cuales fueron los temas?



Estética/Ruido
Contaminación
Pesca de invertebrados
Navegación
Recreación
Conservación
Ciencia

¿Estamos de acuerdo?



Borrador de la capacitación
Borrador de la guía
Borrador del acuerdo de arrendamiento

- RND fue el primer titular, el socio de conservación fue TNC
- Ambos eran estables, comprometidos y con capacidad
- Los conflictos siguen siendo manejados de forma adaptable

Acciones Clave

1. Selecc. del equipo

Personal de TNC/WSU

2. Desarrollo del Plan

Metas- Probar el arrendamiento;
restauración de moluscos
Amenaza – falta de habitat
Estrategia - restauración
Temporalidad – 10 años
Comunicaciones - en marcha
Necesidades programa de arrendamiento

3. Involucramiento

2 años
Desarrollo del Programa
Entrenamiento
Análisis del sitio
Negociaciones

4. Verificación

Documentos revisados y aprobados

- Las posiciones y el acercamiento fueron difíciles de entender
- La continuación del proyecto estuvo varias veces en discusión
- El financiamiento catalizó el financianción/entrenamiento

Resultados de Conservación

- Contrato de arrendamiento por 10 años
- Varios sitios de restauración de ostiones de TNC
- Se establecieron sitios RDN para la restauración del ostión
- El estado realizó acciones de limpieza en el sitio
- Los objetos del Análisis Ecoregional se incorporaron al Estado en un programa de reserva marina
- TNC está considerado como un actor clave con intereses privados

Trabajo en grupos

Fase 1: Análisis de Factibilidad

Fase 2: Involucramiento de Actores

1. Revisar la información del sitio
2. Entrar al análisis de factibilidad:
 - Completar la tabla lo mejor posible
 - Identificar incertidumbres y cómo resolverlas
3. Discutir cada paso del involucramiento
 - Identificar a los miembros del equipo, actores, problemas y soluciones
4. Reportar resultados y determinar si se debe continuar